



Stian Kildal VD

Bakgrund: Flera seniora ledarskapsroller med hög komplexitet och globalt produkt- och affärsansvar. I dessa levererat på ambitiösa tillväxtmål och lett stora omstruktureringar. Senast i rollen som VD för irländska Ammon Ltd, ett tjänstebolag med framgångsrik exit till Intive GmbH.

Familj: Fru, tre barn.

Drivkraft: Ta BupiZenge till marknad.

Fritidsintressen: Resor, BBQ, skidåkning, teknologi, geopolitik, ledarskap och investeringar.

ONCOZENGE OncoZenges unika läkemedelskandidat står inför en potentiell mångmiljardmarknad

OncoZenge är ett svenskt läkemedelsföretag som utvecklar en ny behandling för smärtlindring hos patienter som lider av oral smärta orsakad av strålningsbehandling och kemoterapi mot cancer. Bolagets läkemedelskandidat BupiZenge är unikt positionerad för att hjälpa miljontals patienter med att lindra sin munsmärta som härrör från oral mukositis, en vanlig och mycket svår biverkning av cancerbehandlingar. BupiZenge står inför en fas 3 studie, kort väg till marknad och en omfattande global marknadspotential.

Munsmärta är en av de främsta orsakerna till avbrott i cancerbehandlingar och har en stor negativ påverkan på livskvaliteten för patienterna under kemoterapi och strålbehandling.

Positiva studieresultat har presenterats från en fas II-studie som visade att BupiZenge åstadkom en statistiskt signifikant smärtlindring i munhålan jämfört med standardbehandling. Sammanfattningsvis påvisade den kliniska studien att BupiZenge har potential att bli en effektiv och välfungerande behandling av smärta vid oral mukositis.

Årlig marknadspotential om en miljard dollar

BupiZenge är en unik sugtablett avsedd för smärtlindring i mun och svalg. Dagens vårdstandard är mycket otillräcklig för patienter som får kemoterapi och strålbehandlingar för sin cancer. Med 18 miljoner diagnostiserade cancerfall årligen har BupiZenge potential att hjälpa miljontals patienter med smärtlindring och kan skapa en ny marknad på runt 1 miljard dollar i årliga intäkter för licenstagare globalt, säger Stian Kildal, vd på OncoZenge.

OncoZenge har endast ett steg kvar för att uppnå marknadsgodkännande för BupiZenge. Behovet av lokalverkande, effektiv och långvarig smärtlindring är mycket stort och utvecklingsrisken är vid det här laget låg, särskilt då den aktiva substansen 'bupivakain' är välkänd bland myndigheter och hälsovård från användning i andra, redan godkända produkter.

Fokus ligger nu på att säkra samarbetsavtal med en strategisk partner som kommer driva den sista, registreringsgrundande fas 3 studien mot godkännande i Europa. Få bolag är aktiva i fas 3, som är sista fasen innan marknadsgodkännande, vilket minskar vår risk i förhållande till bolag i tidigare utvecklingsfaser. Vårt kommande beslut om partner för utvecklingsprojektet för fas 3 studien gör att vi startar ett helt nytt kapitel i bolagets utveckling med ett läkemedel som har stor marknadspotential och kort väg kvar till marknad. Vår strategi är att utlicensiera läkemedlet till farmabolag som har passande portfölj och distribution på plats för den patientgrupp vi vill nå.

Detta är förstas mycket mer kapital-effektivt än att bygga en egen säljorganisation, och särskilt gynnsamt nu då farmabolagen har ett stort antal läkemedel som förlorar patenttäckning och därmed miljarder i försäljning, kommande åren. Detta omtalas som "patent cliff" i industrin och innebär att farmabolagens fokus alltmer kommer att riktas mot licensierings- och M&A möjligheter i fas 3, där vi snart befinner oss, säger Stian Kildal.

OM ONCOZENGE

OncoZenge utvecklar BupiZenge, en ny, effektiv, säker och vältolererad behandling för oral smärta under tillstånd där de nuvarande tillgängliga behandlingsalternativen antingen inte uppnår tillräcklig smärtlindring eller är förknippade med betydande biverkningar. BupiZenge har visat betydligt bättre smärtlindring jämfört med standardvård i denna indikation i en fas 2-studie. OncoZenges aktie är noterad på Nasdaq First North Growth Market, kortnamn ONCOZ.

OncoZenge

INNOVATIVE TREATMENT FOR ORAL PAIN

ONCOZENGE.SE

